

Liens avec d'autres certifications professionnelles, certifications ou habilitation

La certification RNCP37849 est en correspondance partielle avec les 10 certifications suivantes :

- RNCP34465 - Chargé de gestion commerciale
- RNCP34714 - Responsable commercial (BADGE)
- RNCP35106- Responsable d'affaires commerciales et du développement à l'international
- RNCP35150 - Responsable du développement commercial France et International
- RNCP35754 - Responsable du développement de l'unité commerciale
- RNCP36294 - Responsable d'activités commerciales
- RNCP36395 - Responsable de développement commercial
- RNCP36610 - Responsable du développement commercial
- RNCP37075 - Chargé du développement commercial
- RNCP34184 - Responsable Technico-Commercial

Le détail est indiqué ci-dessous :

Bloc(s) de compétences concernés	Code et intitulé de la certification professionnelle reconnue en correspondance partielle	Bloc(s) de compétences en correspondance partielle
RNCP37849BC01 - Bloc 1. Piloter le développement opérationnel du plan d'actions commerciales	RNCP34465 - Chargé de gestion commerciale	RNCP34465BC01 - Conduire une politique commerciale ET RNCP34465BC02 - Piloter un projet commercial (e-commerce, salon, exposition...) ET RNCP34465BC04 - Gérer un service commercial - Bloc optionnel
RNCP37849BC01 - Bloc 1. Piloter le développement opérationnel du plan d'actions commerciales	RNCP34714 - Responsable commercial (BADGE)	RNCP34714BC01 - Définir la stratégie commerciale de l'entreprise
RNCP37849BC01 - Bloc 1. Piloter le développement opérationnel du plan d'actions commerciales	RNCP35106 - Responsable d'affaires commerciales et du développement à l'international	RNCP35106BC01 - Concevoir un plan de développement du marketing opérationnel et commercial ET RNCP35106BC02 - Déployer le plan d'action commercial et marketing multicanal sur une ou plusieurs zones d'affaires internationales
RNCP37849BC01 - Bloc 1. Piloter le développement opérationnel du plan d'actions commerciales	RNCP35150 - Responsable du développement commercial France et International	RNCP35150BC01 - Assurer une veille commerciale, concurrentielle, technologique et définir les plans d'actions marketing en France et à l'international ET RNCP35150BC02 - Détecter les opportunités commerciales et développer un portefeuille clients en France et à l'international
RNCP37849BC01 - Bloc 1. Piloter le développement opérationnel du plan d'actions commerciales	RNCP35754 - Responsable du développement de l'unité commerciale	RNCP35754BC01 - Conception et organisation de la mise en œuvre des stratégies de développement

plan d'actions commerciales	commerciale	commercial
RNCP37849BC01 - Bloc 1. Piloter le développement opérationnel du plan d'actions commerciales	RNCP36294 - Responsable d'activités commerciales	RNCP36294BC01 - Participer à la définition de la stratégie commerciale de l'entreprise ou de l'organisation ET RNCP36294BC02 - Concevoir et mettre en œuvre un plan de développement commercial ET RNCP36294BC03 - Définir et piloter les éléments budgétaires de développement commercial
RNCP37849BC01 - Bloc 1. Piloter le développement opérationnel du plan d'actions commerciales	RNCP36395 - Responsable de développement commercial	RNCP36395BC01 - Elaboration du plan opérationnel de développement commercial omnicanal
RNCP37849BC01 - Bloc 1. Piloter le développement opérationnel du plan d'actions commerciales	RNCP36610 - Responsable du développement commercial	RNCP36610BC01 - Elaborer un plan de développement commercial ET RNCP36610BC05 - Evaluer les résultats d'un plan d'actions commerciales dans une logique d'amélioration continue
RNCP37849BC01 - Bloc 1. Piloter le développement opérationnel du plan d'actions commerciales	RNCP37075 - Chargé du développement commercial	RNCP37075BC01 - Élaborer avec la direction la stratégie de développement commercial dans une démarche RSE
RNCP37849BC02 - Bloc 2. Développer la stratégie de croissance de l'entreprise	RNCP34184 - Responsable Technico-Commercial	RNCP34184BC03 - Négociation et vente des projets d'affaires ET RNCP34184BC04 - Déploiement d'une stratégie de développement commercial
RNCP37849BC02 - Bloc 2. Développer la stratégie de croissance de l'entreprise	RNCP34465 - Chargé de gestion commerciale	RNCP34465BC01 - Conduire une politique commerciale ET RNCP34465BC02 - Piloter un projet commercial (e-commerce, salon, exposition...) ET RNCP34465BC03 - Superviser une équipe et gérer un budget commercial ET RNCP34465BC04 - Gérer un service commercial - Bloc optionnel
RNCP37849BC02 - Bloc 2. Développer la stratégie de croissance de l'entreprise	RNCP34714 - Responsable commercial (BADGE)	RNCP34714BC02 - Mettre en œuvre le développement commercial et son suivi commercial ET RNCP34714BC03 - Piloter la performance financière

		de l'activité commerciale ET RNCP34714BC04 - Développer et optimiser la relation client
RNCP37849BC02 - Bloc 2. Développer la stratégie de croissance de l'entreprise	RNCP35754 - Responsable du développement de l'unité commerciale	RNCP35754BC02 - Management de l'expérience client dans un contexte omnicanal
RNCP37849BC02 - Bloc 2. Développer la stratégie de croissance de l'entreprise	RNCP36395 - Responsable de développement commercial	RNCP36395BC02 - Elaboration et mise en œuvre d'une stratégie de prospection omnicanale ET RNCP36395BC03 - Construction et négociation d'une offre commerciale
RNCP37849BC02 - Bloc 2. Développer la stratégie de croissance de l'entreprise	RNCP36610 - Responsable du développement commercial	RNCP36610BC01 - Elaborer un plan de développement commercial ET RNCP36610BC02 - Décliner la stratégie de développement du portefeuille client ET RNCP36610BC03 - Développer la relation client et fidéliser le portefeuille
RNCP37849BC02 - Bloc 2. Développer la stratégie de croissance de l'entreprise	RNCP37075 - Chargé du développement commercial	RNCP37075BC02 - Développer et suivre la performance commerciale dans un contexte omnicanal ET RNCP37075BC03 - Optimiser la relation client et manager une équipe commerciale
RNCP37849BC03 - Bloc 3. Manager une équipe commerciale	RNCP34184 - Responsable Technico-Commercial	RNCP34184BC05 - Gestion et coordination de l'activité technico-commerciale
RNCP37849BC03 - Bloc 3. Manager une équipe commerciale	RNCP34465 - Chargé de gestion commerciale	RNCP34465BC03 - Superviser une équipe et gérer un budget commercial
RNCP37849BC03 - Bloc 3. Manager une équipe commerciale	RNCP34714 - Responsable commercial (BADGE)	RNCP34714BC05 - Manager une équipe commerciale
RNCP37849BC03 - Bloc 3. Manager une équipe commerciale	RNCP35106 - Responsable d'affaires commerciales et du développement à l'international	RNCP35106BC03 - Animer une équipe commerciale à l'international
RNCP37849BC03 - Bloc 3. Manager	RNCP35150 - Responsable du	RNCP35150BC04 - Manager une équipe commerciale

une équipe commerciale	développement commercial France et International	et suivre les performances commerciales en France et à l'international
RNCP37849BC03 - Bloc 3. Manager une équipe commerciale	RNCP35754 - Responsable du développement de l'unité commerciale	RNCP35754BC03 - Manager la force de vente et l'unité commerciale
RNCP37849BC03 - Bloc 3. Manager une équipe commerciale	RNCP36294 - Responsable d'activités commerciales	RNCP36294BC04 - Animer et développer l'activité de l'équipe commerciale
RNCP37849BC03 - Bloc 3. Manager une équipe commerciale	RNCP36395 - Responsable de développement commercial	RNCP36395BC04 - Management de l'activité commerciale en mode projet
RNCP37849BC03 - Bloc 3. Manager une équipe commerciale	RNCP36610 - Responsable du développement commercial	RNCP36610BC04 - Encadrer et animer une équipe commerciale
RNCP37849BC03 - Bloc 3. Manager une équipe commerciale	RNCP37075 - Chargé du développement commercial	RNCP37075BC03 - Optimiser la relation client et manager une équipe commerciale